

Internacionalizacija poslovanja MSP-ova- Faza 2

SAŽETAK POZIVA

Minimalni iznos bespovratnih sredstava: 100.000,00 kn
Maksimalni iznos bespovratnih sredstava: 1.000.000,00 kn

- Nastupi na međunarodnim sajmovima izvan RH koji imaju najmanje 10 % inozemnih izlagača ili 5 % inozemnih poslovnih posjetitelja i koji je isključivo upisan u baze www.expodatabase.com , www.auma.de
 - Kotizacije za nastup na sajmovima
 - Najam izložbenog prostora
 - Putni trošak zaposlenika
 - Dnevnice zaposlenika
 - Smještaj zaposlenika

KRITERIJI ODABIRA

Vrijednost za novac koju projekt nudi	32
Održivost projekta	20
Provedbeni kapaciteti	10
Dizajn i zrelost projekta	10
Horizontalna pitanja	3
Doprinos projekta rješavanju specifičnih razvojnih problema na određenom teritoriju	10
UKUPNO	85

POKAZATELJI:

Projekti trebaju doprinijeti ostvarenju sljedećih pokazatelja u godini nakon provedbe projekta:

- Povećani prihod od prodaje (**od 10 do 20%**) **5 bodova**
- Povećani prihod od izvoza (prodaje u inozemstvu) (od 10 do 20%) **5 bodova**
- Privatna ulaganja koja odgovaraju javnoj potpori poduzećima (bespovratna sredstva): **više od 15% do 30%: 2 boda**
- Uspješnost međunarodnog poslovanja (broj ugovora o izvozu) - **više od 4 nova ugovora o izvozu 8 bodova**

PRIHVATLJIVE PROJEKTNE AKTIVNOSTI I TROŠKOVI PROJEKTA

<p>Nastupi na međunarodnim sajmovima izvan RH koji imaju najmanje 10 % inozemnih izlagača ili 5 % inozemnih poslovnih posjetitelja i koji je isključivo upisan u baze www.expodatabase.com i/ili www.auma.de</p>	<ul style="list-style-type: none"> - kotizacije za nastup na sajmu (prihvatljivi od dana prijave projektnog prijedloga na Poziv)- najam izložbenog prostora - najam izložbenog prostora (najam neopremljenog izložbenog prostora ili najam izložbenog prostora sa tipskim štandom) - postavljanje, uređenje, opremanje i priprema štanda s potrebnim priključcima (uključujući troškove postavljanja i rastavljanja štanda, troškove čišćenja, troškove priključka električne energije, vode, interneta i sl.) - najam opreme (ICT oprema, ugostiteljska oprema, projektor i sl.) - upis u katalog izlagača - prijevoz i osiguranja izložbenih primjeraka - putni trošak zaposlenika³ - do dva zaposlenika do najvećeg iznosa od 7.000 kuna⁴ po zaposleniku ekonomskom klasom ili klasom koja odgovara ekonomskoj - dnevnice zaposlenika - za dva zaposlenika po odobrenom danu sudjelovanja na sajmu), najviše za broj dana trajanja sajma + 3 (npr. ako sajam traje sedam dana prihvatljiv je trošak od najviše 10 dnevnica po zaposleniku/ po sajmu) - smještaj - do dva zaposlenika po odobrenom danu sudjelovanja na sajmu, najviše za broj dana trajanja sajma + 3 (npr. ako sajam traje sedam dana prihvatljiv je trošak od najviše 10 noćenja po zaposleniku/po sajmu) u objektu do uključivo 4 zvjezdice - prevoditelj za vrijeme trajanja sajma
<p>Prezentacije MSP-ova u okviru međunarodnog sajma izvan RH na kojem prijavitelj sudjeluje kao izlagač - prihvatljivi su izdaci do ukupnog iznosa od 22.800,00 kn</p>	<ul style="list-style-type: none"> - najam dvorane za prezentacije - tehničku opremu - prijevod/prevoditelja - PR potporu za prezentaciju
<p>Istraživanje Ino. tržišta za plasman proizvoda na novo tržište u drugoj državi članici ili trećoj zemlji – aktivnosti pripravnosti i razvoja tržišta mogu biti podržane samo ako su jasno navedene u cjelokupnom planu razvoja tržišta kojeobuhvaća razdoblje od najmanje 12 mjeseci - prihvatljivi su izdaci za savjetodavne usluge vanjskih dobavljača do najvećeg iznosa od 38.000,00 kn</p>	<ul style="list-style-type: none"> - izrade analize tržišta - izrade strategije izvoza - izrade analize potencijalnih poslovnih partnera uz izrađene bonitete istih
<p>Izrada promotivnog materijala za nastup na međunarodnom sajmu izvan RH</p>	<ul style="list-style-type: none"> - usluge izrade promotivnog materijala (audiovizualni materijali, brošure, publikacije, leci) – grafički dizajn, prijevod, lektoriranje, tisak – do najvećeg iznosa od 15.200,00 kn

<p>Sudjelovanje na b2b poslovnim razgovorima i/ili susretima koji se održavaju u sklopu međunarodnih skupova/sajmova izvan RH</p>	<ul style="list-style-type: none">- kotizacije za do dva zaposlenika poduzetnika koji sudjeluje na događanju- putni trošak zaposlenika - do dva zaposlenika kod poduzetnika do najvećeg iznosa od 7000,00 kn⁹ po zaposleniku, ekonomskom klasom ili klasom koja odgovara ekonomskoj- dnevnice zaposlenika - do dva zaposlenika po odobrenom danu sudjelovanja na događanju, najviše za broj dana trajanja skupa/sajma + 2 (npr. ako događaj traje dva dana prihvatljiv je trošak od najviše 4 dnevnice po zaposleniku/po događanju)- smještaja - do dva zaposlenika po odobrenom danu sudjelovanja na događanju (skup/sajam), najviše za broj dana trajanja skupa/sajma + 2 (npr. ako događanje traje dva dana prihvatljiv je trošak od najviše 4 noćenja po zaposleniku/po događanju) u objektu do uključivo 4 zvjezdice
<p>Informiranje i vidljivost Troškovi usluga vanjskog stručnjaka za vođenje projekta</p>	<ul style="list-style-type: none">- ispunjavanjem uvjeta informiranja i vidljivosti- prihvatljivi troškovi do najvećeg iznosa od 10.000,00 HRK

INFORMATIVNA PONUDA ZA RAZVOJ PROJEKTA

► 9.000 kuna za izradu projekt i prijavu projekta na natječaj te savjetovanje do faze potpisa ugovora o financiranju

Usluga pripreme cjelokupne projektne prijave za natječaj uključuje:

- Provjera prihvatljivosti prijavitelja, aktivnosti, troškova i ostalih uvjeta natječaja
- Razvoj projektne ideje/ planiranog ulaganja u svrhu maksimiziranja broja bodova koji se mogu dobiti na natječaju
- Izrada projekta – popunjavanje obrasca online putem sustava eFondovi (pregled prijavnog obrasca)
- Izrada pratećih obrazaca (posl.plan I sl.)
- Savjetovanje za popunjavanje popratne projektne dokumentacije i prijavu projekta

► Bonus za uspješnost projekta ovisno o iznosu proračuna između 4 i 10%

Cijena ovisi o iznosu bespovratnih sredstava koji će se tražiti:

Opcija 1 – tražena bespovratna sredstva 100.000,00 - 350.000,00 kn	Opcija 2 – tražena bespovratna sredstva 350.001,00 - 700.000,00 kn	Opcija 3 – tražena bespovratna sredstva 700.001,00 – 1.000.000,00 kn
10% provizija za uspjeh	7% provizija za uspjeh	4% provizija za uspjeh